

Zeugnis

Herr Karim-Oliver Darvich, geboren am 6. April 1975, war in der Zeit vom 1. September 2018 bis 30. Juni 2026 in unserem Unternehmen in verschiedenen Management Positionen tätig. Zuletzt bekleidete er mehrere Geschäftsführungs- und Konzernleitungsfunktionen innerhalb der SIMON HEGELE Unternehmensgruppe. Hierzu zählten insbesondere die Positionen als Geschäftsführer der Simon Hegele Gesellschaft für Logistik und Service mbH, der Simon Hegele Automotive Solutions GmbH, der Oehler Verpackungs GmbH - einer Beteiligung der Simon Hegele Gruppe - sowie der IT-Chain GmbH, einer 100%igen Tochtergesellschaft der Simon Hegele Gruppe. Darüber hinaus war er Geschäftsführer der Simon Hegele Pharma Solutions GmbH.

Die Simon Hegele Unternehmensgruppe zählt zu den führenden Logistik- und Supply-Chain-Dienstleistern Deutschlands und bietet ihren Kunden maßgeschneiderte Lösungen in den Bereichen Healthcare, Industrie, Handel, Automotive, Pharma und High-Tech. Als Global Player einer hochkarätigen Supply Chain reicht das Dienstleistungsportfolio vom Einkauf und der produktionssynchronen Beschaffung über Qualitätsprüfung, Lagerhaltung und Fertigungsversorgung bis hin zur weltweiten Distributionslogistik einschließlich Einbringung und Montage.

Im Rahmen seiner vielfältigen Tätigkeit trug Herr Darvich die Verantwortung für die strategische, operative und wirtschaftliche Steuerung mehrerer Gesellschaften der Unternehmensgruppe. Sein Verantwortungsbereich umfasste insbesondere:

- Entwicklung und Umsetzung nachhaltiger Unternehmens- und Wachstumsstrategien
- Führung und Weiterentwicklung nationaler Vertriebsorganisationen einschließlich Key-Account-Management, Business Development und Sales Excellence
- Steuerung der operativen Einheiten mit Ergebnisverantwortung (P&L) sowie Sicherstellung höchster Qualitäts- und Effizienzstandards
- Verantwortung für die Führung und Entwicklung von Mitarbeitenden an mehreren Standorten
- Initiierung und Umsetzung von Transformations-, Digitalisierungs- und Optimierungsprojekten
- Identifikation, Bewertung und erfolgreiche Umsetzung strategischer M&A-Projekte
- Aufbau neuer Geschäftsmodelle und Geschäftseinheiten einschließlich Greenfield-Organisationen

- Sicherstellung und Einhaltung regulatorischer Anforderungen, insbesondere GDP-, ISO-, Qualitäts- und Sicherheitsstandards
- Entwicklung und Implementierung moderner Governance-, KPI- und Performance-Management-Systeme
- Verantwortung für die Integration neuer Gesellschaften und die Realisierung von Synergien innerhalb der Unternehmensgruppe

Herr Darvich verfügt über ein außerordentlich breites und zugleich tiefgehendes Fachwissen, das er jederzeit äußerst erfolgreich und zielgerichtet in die Praxis umsetzte. Dank seines ausgeprägten strategischen Denkvermögens erkannte er Marktchancen frühzeitig und leitete daraus nachhaltige Wachstumsinitiativen ab. Seine analytischen Fähigkeiten, sein unternehmerisches Denken sowie seine hohe Entscheidungsstärke ermöglichten es ihm, auch komplexe Herausforderungen jederzeit erfolgreich zu bewältigen.

Unter seiner Führung wurden zahlreiche bedeutende Transformations- und Wachstumsprojekte erfolgreich realisiert. Besonders hervorzuheben ist die Einführung sowie der Aufbau der Simon Hegele Pharma Solutions GmbH als voll GDP-konforme Greenfield-Organisation innerhalb von nur sieben Monaten für einen weltweit führenden Pharmakonzern.

Als Chief Operations Officer verantwortete Herr Darvich erfolgreich acht Standorte sowie die Budget- und Umsatzvolumina. Durch die konsequente Optimierung von operativen Prozessen, Strukturen und Ressourcen gelang es ihm, die Betriebseffizienz nachhaltig zu steigern und gleichzeitig die Kostenbasis signifikant zu reduzieren.

In seiner Funktion als Chief Sales Officer entwickelte Herr Darvich die Vertriebsorganisation konsequent weiter, erschloss neue Marktsegmente und etablierte moderne Vertriebs-, Forecasting- und KPI-Strukturen. Durch seine strategische Ausrichtung sämtlicher Vertriebsaktivitäten sowie die erfolgreiche Weiterentwicklung des Key-Account-Managements konnten bestehende Kundenbeziehungen nachhaltig ausgebaut und zusätzliche Wachstumspotenziale erschlossen werden.

Herr Darvich war über viele Jahre hinweg der bevorzugte Ansprechpartner zahlreicher strategisch bedeutender Kunden der Unternehmensgruppe. Durch seine außergewöhnliche Fachkompetenz, sein unternehmerisches Verständnis sowie seine verbindliche und vertrauenswürdige Art genoss er bei Kunden, Geschäftspartnern und Entscheidungsträgern höchste Anerkennung und Wertschätzung. Die von ihm aufgebauten und nachhaltig entwickelten Kundenbeziehungen leisteten einen wesentlichen Beitrag zum langfristigen Geschäftserfolg und zur hervorragenden Marktpositionierung der Unternehmensgruppe.

Im Rahmen seiner Tätigkeit als Geschäftsführer der Oehler Verpackung GmbH verantwortete Herr Darvich die erfolgreiche Integration des Unternehmens in die Simon Hegele Gruppe. Durch gezielte Synergieanalysen sowie die Implementierung konzernübergreifender Cross-Selling-Initiativen konnten erhebliche Effizienz- und Wachstumspotenziale identifiziert und erfolgreich realisiert werden.

Herr Darvich trug die Gesamtverantwortung für einen Unternehmensbereich mit rund 900 Mitarbeitenden. Ihm waren zehn Führungskräfte direkt unterstellt, mit denen er die strategische und operative Steuerung seines Bereiches erfolgreich sicherstellte.

Sein Führungsverhalten war jederzeit vorbildlich und verdient besondere Anerkennung. Herr Darvich verstand es in besonderer Weise, seine Führungskräfte und Mitarbeitenden zu motivieren, zu fördern und für gemeinsame Ziele zu begeistern. Er schuf ein von Vertrauen, Wertschätzung und gegenseitigem Respekt geprägtes Arbeitsumfeld, in dem Eigenverantwortung, Leistungsbereitschaft und Zusammenarbeit in hohem Maße gefördert wurden. Durch seine authentische, verbindliche und integre Persönlichkeit genoss er auf allen Ebenen höchste Anerkennung und uneingeschränktes Vertrauen.

Besonders hervorzuheben ist seine außergewöhnliche Fähigkeit, auch in anspruchsvollen und konfliktbehafteten Situationen konstruktive und tragfähige Lösungen zu entwickeln. Im Umgang mit Betriebsräten und Arbeitnehmervertretungen bewies Herr Darvich ein außerordentliches Maß an Verhandlungsgeschick, Empathie und diplomatischer Sensibilität. Es gelang ihm stets, unterschiedliche Interessen ausgewogen zu berücksichtigen und selbst bei komplexen Themen vertrauensvolle und langfristig tragfähige Vereinbarungen zu erzielen. Durch seine offene, transparente und respektvolle Kommunikation pflegte er eine von gegenseitigem Vertrauen geprägte Zusammenarbeit mit den betrieblichen Mitbestimmungsgremien, die wesentlich zum Unternehmenserfolg und zum Erhalt eines positiven Betriebsklimas beitrug.

Dank seines außerordentlichen Engagements, seiner hohen Belastbarkeit und seiner exzellenten Führungsqualitäten erzielte Herr Darvich in seinem Verantwortungsbereich stets sehr gute Ergebnisse. Herr Darvich erfüllte seine Aufgaben jederzeit zu unserer vollsten Zufriedenheit.

Sein Verhalten gegenüber Gesellschaftern, Aufsichtsgremien, Geschäftspartnern, Kunden, Führungskräften, Mitarbeitenden sowie Arbeitnehmervertretungen war jederzeit vorbildlich.

Wir danken Herrn Darvich für seine außerordentlich erfolgreichen Leistungen und bedauern sein Ausscheiden sehr. Für seinen weiteren beruflichen und persönlichen Lebensweg wünschen wir ihm weiterhin viel Erfolg und alles Gute.

Karlsruhe, den 30.06.2026

Simon Hegele Group GmbH



Michael Wahl
Geschäftsführer Co-CEO



ppa. Brigitte Gander
Senior Consultant Human Resources