

# Executive Interim Manager CV & Projektliste



Dipl.-Kfm. Reinhard Wille  
Lessingstraße 63a  
50858 Köln

m +49 (0) 172 24 37 244  
e [rw@reinhardwille.com](mailto:rw@reinhardwille.com)

Mitglied der DDIM e.V.  
**DDIM.**  
Dachgesellschaft Deutsches  
Interim Management e.V.



Verfügbarkeit: ab 1. September 2026

---

## Diplom-Kaufmann mit Konzern-, Mittelstands-, Start-up- und Bankenerfahrung.

Erfahrener und routinierter Manager, international ausgerichtet und 5-sprachig, langjährige Konzern-, Mittelstands-, Start-up und Bankenerfahrung mit ausgeprägter operativer Ausrichtung.

Branchenübergreifende Expertise in der Unternehmensführung, in der strategischen und operativen Behandlung von Prozessen und Vorgängen, speziell im Hinblick auf den Aufbau und der Strukturierung, Optimierung, Restrukturierung, Sanierung und Turnaround von marktnahen Einheiten; wenn erforderlich begleitet von Kapitalmarkttransaktionen und Wachstumsstrategien. Insolvenzabwendung. M&A-Expertise und Zusammenarbeit mit Private Equity Investoren.

Erfahrung als Chief Executive Officer, Chief Financial Officer, Chief Operating Officer, Chief Restructuring/Transformation Officer, Chief Human Resources Officer und Aufsichtsrat.

40 Jahre Berufserfahrung, davon 20 Jahre als Interim-Manager.

---

## Persönliches

Geboren in Lima, Peru, verheiratet, drei Söhne, 2 Enkel.  
Deutsche Staatsangehörigkeit.

## Berufserfahrung und Kompetenzen

### Know-how / Branchen

Relevante Erfahrung in der Steuerung von Finanz-, Einkaufs-, Vertriebs-, Personal- und Produktionsbereichen internationaler Groß- und Mittelständischer Unternehmen in den Bereichen Banken, Glas, Schiffbau, Logistik, Kraftwerks-, Maschinen- und Anlagenbau, Energietechnik, Windenergie, Photovoltaik, Maut-Industrie, E-Commerce, Automotive, Verteidigung, IT- und Finanzdienstleister.

### Finanzen / Rechnungswesen / Steuern / Treasury

Gesamtabwicklung von Geschäften mit allen internen und externen Finanzpartnern, Banken, Förder- und Versicherungsinstituten, Rating-Agenturen. Treasury & Kapitalmarkt, Auftrags- und Projektfinanzierung. Gesamtaufbau von Finanzfunktionen, sowohl als Zentralbereich wie auch Shared Service-Konzept. Planung und Implementierung von Forderungs- und weltweiten Cash-Management-Systemen. Steuerung der Einzel- und Konzernabschlüsse inkl. Wirtschaftsprüfungsprozesse. Eignungsbestätigung der BaFin als Leiter eines Finanzdienstleisters.

### Sanierung / Restrukturierung/ Liquidation

Erfolgreiche Sanierungen und Restrukturierungen nach IDW S6-Gutachten und mehrfache Implementierung von Sanierungsgutachten und Fortführungsmaßnahmen. Turnaround, Corporate Recovery und Wachstumsstrategien. Gründung und Konsolidierung von Unternehmen als Unternehmenslenker. Insolvenzabwendung und Liquidationserfahrung.

### Vertrieb / Marketing

Leitung von Vertriebsaktivitäten. Strukturierung und Implementierung von Geschäftsmodellen und Strategien für Vertriebs-, Bid/Pre-Bid, After-Sales, Client Experience und Marketing-Einheiten. Claims Management.

### M&A

Kaufmännische Verhandlung und Abwicklung von Übernahme und Veräußerung von Unternehmen. Due Diligence. Post Merger-Praxis, Carve Out- und IPO/MBO-Erfahrung. Zusammenarbeit mit PE-Investoren.

### Produktion

Werksleiter der Glashütte von Heinz Glas Peru S.A.C. in Lima, Peru.

### Auslandseinsätze (teilw. Expatriate)

Babcock Borsig España, S.A.: Bilbao, Spanien + Qingdao Huawei Ltd.: Qingdao, China | Heinz Glas Perú S.A.C: Lima, Perú | cleverbridge AG: Chicago, USA + Tokio, Japan + Taipeh, Taiwan | EVO GmbH: Warschau, Polen | Fujitsu Germany GmbH: München + Düsseldorf + Kawasaki, Japan.

### Führung / Interim Management

CEO, CFO, COO, CCO, CRO, CTO, CHRO, General Management und Bereichsleitungserfahrung in einem internationalen, mittelständischen und Start-up-Umfeld. Unternehmerische und strategische Führung. Restrukturierung, Sanierung und Optimierung von Strategien, Strukturen und Abläufen. Insolvenzabwendung. Change-Management bei agilen Start-ups. Kulturelle Transformationsprozesse (Nord-/Südamerika, Spanien, Polen, Japan, Taiwan, China). Generationswechsel in familiengeführten Unternehmen.

### Entrepreneurship

Selbständiger Unternehmer und Interim Manager seit mehr als 20 Jahre.

## Referenz- und Leistungsübersicht als Consultant / Interim-Manager

**04/2025 – 08/2026** **Start-up Consultant** der **LifeSaver Gbr, Erlangen**, Anbieter eines kontaktlosen Sensors zur Sturzerkennung als medizinisches Produkt.

**Realisierung:**

- Strategische und organisatorische Planung des Unternehmens.
- Aufstellung einer Wachstumsstrategie mit Vision, Mission, Struktur, Prozess-, Produkt- und Marktplanung mit den relevanten KPI's.
- Erstellung einer 3-Jahres-Finanz- und Liquiditätsplanung mit Kapitalbedarfsermittlung.
- Übernahme der kaufmännischen Leitung.

**02/2024 – 08/2025** **General Manager & Country Head** der **Fujitsu Germany GmbH, München** und **Vice President der Fujitsu Ltd., Tokyo**, aus dem Betriebsübergang der Fujitsu Services GmbH (heute Manage Now GmbH) entstandenes IT-Beratungsunternehmen als deutsche Landesgesellschaft innerhalb des japanischen Fujitsu Ltd.-Konzerns. Das Angebotsportfolio umfasste Cloud- und Sicherheitslösungen, Künstliche Intelligenz (AI), Internet der Dinge (IoT), Blockchain, Analytics, Digital Annealing, SAP S/4 HANA-Cloud Migration (SAP Rise), Modernisierung des BS2000-Ecosystems und Lösungen für die nationale und internationale Verteidigung. Digitalisierungsprojekte in den Bereichen Produktion, Öffentliche Hand, Finanzen, Transport & Logistik, Gesundheitswesen, Einzelhandel und nationale und internationale Verteidigung.

**Realisierung:**

- Gründung, strategische Ausrichtung des operativen Geschäftes, strukturelle Organisation aller Unternehmensbereiche der neu gegründeten Gesellschaft mit einer Stammmannschaft von 800 Mitarbeitern an 12 Standorten unter besonderer Berücksichtigung der Optimierung der operativen Aufwendungen.
- Schaffung von Governance, Internal Audit, Business Assurance, Forderungsmanagement und Business Excellence-Einheiten zur Sicherung der Leistungsqualität.
- Integration in die Matrix-Organisation des weltweit agierenden Fujitsu-Konzerns unter Einbeziehung zentraler Konzernrichtlinien.
- Abstimmung mit der Zentrale in Japan und den europäischen Landesgesellschaften, um den Projektbedarf auf die parallele globale Transformation für Europa und Deutschland auszurichten und zu vollziehen.
- Federführende Steuerung und Verwirklichung des Kulturwandels von einem deutschen Anbieter hin zu einem globalen Dienstleister.
- Entwicklung der Kunden- und Partnerbasis (u. a. SAP als strategischer Partner) zur Stabilisierung des Geschäftsvolumens.
- Aufbau der Verteidigungseinheit mit bedeutenden Kontakten zur Rüstungsindustrie und den deutschen Streitkräften mit ersten hochproduktiven Aufträgen.
- Aufbau geeigneter interner Kommunikationskanäle.
- Schaffung einer Atmosphäre der internen Stabilität innerhalb der Belegschaft (erhebliche Steigerung der Mitarbeiterzufriedenheitswerte).
- Umsetzung einer kooperativen Zusammenarbeit mit den Mitbestimmungspartnern (Gesamtbetriebsrat, lokale Betriebsräte, Wirtschaftsausschuss).

- Gewinner des deutschen EUPG ESG (Environmental, Social, Governance) Transparency Award 2024.
- Übererfüllung des Ergebnisses der ersten Jahresplanung (Umsatz: MEUR 185; Ertrag: MEUR 58) um MEUR 5. Vorzeitige Erfüllung des ursprünglich auf zwei Jahre angelegten Auftrages zur Gestaltung einer operativ erfolgreichen Landesgesellschaft.
- Geplante und erfolgte Übergabe der Geschäftsführerverantwortung (in Organschaft) an den designierten Nachfolger.

**10/2023 – 01/2024** **Interim-COO/CCO/CRO** der **Fujitsu Services GmbH, München**, Anbieter von IT-Services – von Cloud-Lösungen über Business Applications bis hin zu Connected Services. Das Produktportfolio unterstützte von der Beratung bis zum Betrieb durch Hybrid-IT, Business Applications und Digital Workplaces-Angebote.

**Realisierung:**

- Stärkung der Fujitsu Services GmbH in ihrem Veränderungsprozess einer Restrukturierung des Service-Bereiches.
- Beratung und Begleitung des Managementteams und Übernahme der Verantwortung für das Service-Transformationsprogramm von Fujitsu Services.
- Führung, Verhandlung und erfolgreicher Abschluss des 5-monatigen M&A-Prozesses zur 100%-igen Veräußerung der Anteile der Fujitsu Services GmbH an den Private Equity Investor Aequita SE & Co. KGaA.

**02/2023 – 09/2023** **Interim-CTO/CRO/CFO** der **Wessel-Werk Gruppe, Reichshof**, marktführender Produzent und Entwickler von Staubsaugerdüsen, -zubehör und multifunktionalen Produkten für den Einsatz in Haushalt, Gewerbe und Industrie mit Produktionsstätten in Deutschland, Polen, China und einer Vertriebsgesellschaft in den USA.

**Realisierung:**

- Transformation der Gesellschaft zu einer leistungsfähigen und wirtschaftlichen Gruppe nach einem Gesellschafterwechsel (Übernahme durch Private Equity Investor).
- Erstellung und erfolgreiche gruppenweite Implementierung eines Wertschöpfungsplans mit bedeutenden Liquiditäts- und Net Working Capital-Effekten, insbesondere die Optimierung des Collection Management.
- Übernahme der Position des CFO nach krankheitsbedingtem Ausfall des Stelleninhabers.
- Optimierung von gruppenweiten Prozessen und Abläufen im Finanz- und Controlling-Bereich durch Digitalisierung.

**01/2022 – 12/2023** **Liquidator** der **Pradera GmbH, Köln**, Dienstleistungen für Groß- und Einzelhandel.

**Realisierung:**

- Abwicklung der GmbH, Beendigung laufender Geschäfte, Einziehung von Forderungen, Umwandlung vorhandener Vermögensgegenstände der Gesellschaft in Bargeld.
- Gewährleistung ordnungsgemäßer Buchführung und vollständige Beendigung der GmbH im Anschluss.

**10/2022 – 11/2022** **Interim-Projektmanager Finance & Commercial Operation** der **Sonotronic Nagel GmbH, Karlsbad**, Maschinenbau für Sonder- und Standardmaschinen,

Baugruppen, Komponenten bis hin zu automatisierten Fertigungslinien für das Bearbeiten, Verbinden und Stanzen von Kunststoffteilen mit Ultraschall-technologie für die internationale Automobilindustrie, für alle kunststoff-verarbeitenden Industrien, die Verpackungs-, die Nahrungsmittel-, die Textil-industrie und die Umweltbranche.

**Realisierung:**

- Einsetzung durch die Pool-Banken und der beteiligten Unternehmensberatung als künftiger CRO im Rahmen der Erstellung eines S6-Fortführungsgutachten.
- Optimierung und Strukturierung der kaufmännischen Abläufe und Prozesse, Liquiditätsplanung und -steuerung, Forderungsmanagement und -eintreibung.
- Vorbereitung des Antrages und der Dokumentation für ein Insolvenzverfahren in Zusammenarbeit mit dem Anwalt für Insolvenzrecht.
- Übergabe an den vorläufigen Insolvenzverwalter.

**04/2021 – 12/2022** **CEO** der **sellvin AG, Hürth**, internationaler E-Commerce-Versandhandel.

**Aufgabe:** Strategische Aufstellung des Unternehmens.

**Realisierung:**

- Erstellung einer 3-Jahres-Finanz- und Liquiditätsplanung mit Kapitalbedarfsermittlung.
- Aufstellung einer Wachstumsstrategie mit Vision, Mission, Struktur, Prozess-, Produkt- und Marktplanung mit den relevanten KPI's (Consultant).
- Benennung als CEO/Vorstandsvorsitzender für die Umsetzung der neuen strategischen Positionierung des Unternehmens und Steuerung eines M&A-Prozesses als Exit-Szenario für die Anteilseigner (CEO in Organschaft).

**03/2021 – 07/2021** **Interim-Projektmanager** der **Deutsche Post DHL Gruppe, Bonn**, Logistik- und Postunternehmen.

**Aufgabe:** Steuerung des weltweiten Patronats- und Eventualverbindlichkeits-Management der Deutsche Post DHL Gruppe.

**Realisierung:**

- Verhandlung, Erstellung, Verfolgung und Bewertung von Avalen und Patronatserklärungen, Haftungsübernahmen und sonstige Eventualverbindlichkeiten für Niederlassungen und Tochtergesellschaften im In- und Ausland.

**05/2020 – 10/2020** **Interim-CRO/CFO** der **Faist Anlagenbau GmbH, Krumbach (Schwaben)**, Anlagenbau für Schallschutz für Energieanlagen und Kraftwerke, Ansaugsysteme für Energieerzeuger, akustische Messräume, Aeroakustik-Windkanäle sowie Indoor Sky Diving-Anlagen.

**Realisierung:**

- Restrukturierung und Optimierung der kaufmännischen Prozesse.
- Vorbereitung und Umsetzung eines Exit-M&A-Prozesses mit Gestaltung des Datenraums, Umsetzung der Due Diligence und Management-Präsentationen vor strategischen und Finanzinvestoren.

**07/2019 – 03/2020** **Interim-Outsourcing Manager Finance / Vice President** bei **EVO Payments International GmbH, Köln/Warschau**, Anbieter von internationalen Lösungen für die Akzeptanz und Verarbeitung der Transaktionen von Debit- und

Kreditkarten im stationären Handel, im E-Commerce und im Versandhandel sowie an Geldausgabeautomaten. Payment Service Provider.

**Realisierung:**

- Überwachung, Abstimmung, Optimierung und regulatorische Steuerung der Prozesse gem. BaFin-Anforderungen nach erfolgtem Outsourcing der Finanzfunktionen an einen gruppeneigenen Service Provider in Warschau, Polen.

**05/2015 - 08/2016**

**Interim-CEO/CRO** der **Heinz Glas Peru S.A.C. in Lima, Peru**, Glasproduktion für die Parfum- und Kosmetikindustrie für LATAM und USA-Märkte.

**Realisierung:**

- Umstrukturierung und Turnaround.
- Direkte G&V-Verantwortung für die Produktion (Werksleitung), Einkauf, Verkauf, Logistik, Entwicklung, Qualität, Personal, Finanzen, Controlling und Unternehmensplanung.
- Entwicklung und Umsetzung einer kontinentalen Wachstumsstrategie.
- Ausbau der Märkte in USA und LATAM.
- Erzielung des höchsten Jahresertrages in der Unternehmensgeschichte.

**10/2014 - 02/2015**

**Interim-Leiter Treasury** bei der **HX Holding GmbH (heute Kelvion Holding GmbH), Bochum**

**Realisierung:**

- Restrukturierung der Treasury nach Ausgliederung (Carve-out) aus der GEA Group AG durch den Private Investor Triton Funds.
- Aufbau des nationalen und internationalen Cash Management.
- Einführung von weltweiten Treasury-Strukturen.

**05/2014 - 09/2014**

**Interim-Project Manager** bei **AGES Maut System GmbH & Co. KG, Langenfeld**, Unternehmen für Transportdienstleistungen und Straßenbenutzungsabrechnungen.

**Realisierung:**

- Federführende strategische Planung und Strukturierung der Projektfinanzierungstransaktionen im Rahmen der Einführung einer angeordneten europäischen LKW-Maut als Bestandteil des Submissionsangebotes an das Bundesamt für Güterverkehr.

**05/2013 - 03/2014**

**Interim-CFO, CRO und CHRO** der **ABN Braun AG, Neuenstadt am Kocher**.

**Aufgabe:** Restrukturierungs- und Sanierungsmaßnahmen mit Sondervollmachten nach einem IDW S6-Gutachten. Einsetzung durch die Pool-Banken und Aufsichtsrat.

**Realisierung**

- Nachhaltige Neuausrichtung des Unternehmens.
- Teilverkauf von Betriebseinheiten.
- Konsolidierung der mittelfristigen Unternehmensfinanzierung mit den Pool-Banken des Sanierungsprozesses.
- Übergabe eines vitalisierten Unternehmens an die geschäftsführende Eigentümerfamilie nach Coaching-Maßnahmen der Nachfolgeneration.

**01/2013 - 05/2013**

**Consultant** bei **HQM-Härterei und Qualitätsmanagement GmbH, Leipzig**, Automobil-zulieferindustrie.

**Aufgabe und Realisierung**

- Erarbeitung und Umsetzung einer Sale-and-Lease-Back-Struktur für die Produktions- und Verwaltungsimmobilien der Gesellschaft.

- 09/2011 - 04/2013** **Consultant** bei **Putzmeister Solid Pumps GmbH, Aichtal**, Baumaschinen.  
**Aufgabe und Realisierung:**
- Planung und Aufbau der Auftrags- und Projektfinanzierungsaktivitäten zur Förderung der Exportmaßnahmen.
- 02/2011 - 09/2011** **Interim-Bereichsleitung** der Abteilung „Project Finance & Sales“ der **Geosol Gesellschaft für Solarenergie mbH, Berlin (Kokusai Kogyo Group, Japan)**, Projektentwickler & EPC Contractor für Solarkraftwerke.  
**Aufgabe:** Erarbeitung und Umsetzung einer tragfähigen Strategie zur Neuausrichtung des Unternehmens.  
**Realisierung:**
- Planung und Implementierung einer Wachstumsstrategie in neuen europäischen Märkten.
  - Erfolgreiche Umsetzung von Exits aus den defizitären Märkten Bulgarien und Tschechische Republik.
  - Entwicklung der Projektfinanzierung als maßgebliches Instrument der Projektrealisierung.
- 03/2011 - 04/2013** Weltweite Vermarktungsaktivitäten des Anlagebestandes an Windparks und Photovoltaikkraftwerke für **Samsung Deutschland GmbH** (Consultant).
- 02/2011 - 10/2011** Planung, Gestaltung und Verhandlung eines Forderungsmanagements für die **P+S Werften GmbH, Stralsund**, Schiffsbaugruppe (Consultant).
- 2010** Strukturierung der Vertriebsfinanzierung in Lateinamerika für **BOMAG, Boppard**, Baumaschinensektor (Consultant).
- 2010** Planung und erfolgreiche Implementierung eines MBO für **LEMO Maschinenbau GmbH, Niederkassel**, Folien- und Verpackungstechnik.
- 1997 - 1998** Ausbau der Forfaitierungsgeschäfte in Südamerika für die Trade Finance-Gesellschaft des **Bankhaus Sal. Oppenheim, Köln** (Interim Manager).
- 1996 - 1997** Aufbau und Leitung der Kurz- und Mittelfristfinanzierungsaktivitäten für die **Banque Paribas am Standort Frankfurt am Main** (Interim Manager).
- 

## Beruflicher Werdegang in Festanstellung

- 04/2010 – heute** **Reinhard Wille Consulting, Köln**  
 Unternehmensberatung und Interim Management.  
 Leistungen siehe Seite 3 bis 6.
- 

- 09/2016 - 06/2019** **cleverbridge AG, Köln**

davon

- 09/2016 - 06/2019** **cleverbridge AG, Köln**  
 Anbieter für Technologien und Services für die E-Commerce-Branche mit 5 Gesellschaften in 4 Ländern. Umsatz: EUR 560 Mio., Mitarbeiter: ca. 330

## CFO / COO

- Als CFO verantwortlich für Accounting, Controlling, Treasury, Tax, Human Resources, Legal, Compliance & Information Security, Corporate Purchasing, Strategic Corporate Development und IT.
- Vorbereitung und Umsetzung eines Exit-M&A-Prozesses mit Gestaltung des Datenraums, Umsetzung der Due Diligence und Management-Präsentationen vor Investoren.
- Als COO verantwortlich für die Bereiche im After-Sales-Bereich, Client Experience, Customer Support und Marketing-Services.

11/2016 - 06/2019

**cleverbridge K.K., Tokio/Japan**

Service-Gesellschaft für den japanischen Markt.

Mitglied des Aufsichtsrates

- Company Financial Auditor.

04/2017 - 06/2019

**cleverbridge Financial Services GmbH, Köln**

Zahlungsdienstleistungsgesellschaft für die E-Commerce-Branche.

Geschäftsführer

- Gründung, Aufbau der Gesellschaft und Umsetzung des Beantragungsprozesses einer Banklizenz bei der BaFin und Bundesbank bis zum Erhalt.
- Eignungsbestätigung der BaFin als Leiter eines Finanzdienstleisters.

06/2017 - 06/2019

**cleverbridge Co. Ltd., Taipei/Taiwan**

Servicegesellschaft für die APAC-Region.

Vorsitzender des Aufsichtsrates

- Gründung, Aufbau und strategische Ausrichtung der Gesellschaft.

12/2002 - 03/2010

**GEA Group-Konzern, Bochum (ehem. mg technologies ag)**

davon

06/2006 - 03/2010

**GEA Group AG, Bochum**

Holding-Gesellschaft des Technologiekonzerns mit 450 Tochtergesellschaften in 60 Ländern. Umsatz: EUR 5,2 Mrd., Mitarbeiter: ca. 20.000

Konzernleiter Financial Services & Advisory

Mitglied des Risk Board der GEA Group AG

- Konzernweite Verantwortung und kaufmännische Steuerung aller Trade, Project und Corporate Finance-Prozesse, Treasury, Global Credit Insurance Programme, Avalwesen, FX- und Zinsabsicherungen, Reporting, Capex-Finanzierungen.
- Budget, Finanzplanung und -analyse (Group Inhouse Banker).
- Working Capital Management, Cash Management, Kapitalmarkt.
- Gesprächspartner gegenüber Banken, ECAs, Rating-Agenturen.

01/2009 - 03/2010

**GEA Insurance Broker GmbH, Frankfurt/Main**

In-house Versicherungsmakler der GEA Group.

#### Geschäftsführer

- Sach- und Finanzversicherungsgeschäft der GEA Group.
- Aufbau und Einführung der gruppen- und weltweiten Kreditversicherungs-, Factoring-, US Surety- und weltweite Employee Benefit-Programme.

01/2005 - 06/2006 Auszeit (Sabbatical); Betreuung des kranken Vaters bis zu seinem Ableben.

12/2002 - 12/2004 **Lentjes Shared Services GmbH, Düsseldorf (1)**  
Ein Unternehmen der Lurgi Lentjes AG im mg technologies ag-Verbund. Dienstleistungsgesellschaft für Finanzen, Rechnungswesen, IT und Verwaltung für die Lurgi Lentjes AG; Provisionsumsatz: EUR 10 Mio.; Mitarbeiter: 39

**Lurgi Lentjes AG, Düsseldorf, mg technologies ag-Gruppe (2)**  
Internationale Unternehmensgruppe für Verfahrenstechnik und Anlagenbau  
Umsatz: ca. EUR 800 Mio., Mitarbeiter: ca. 1.000

#### Geschäftsführer (zu 1)

#### Konzernleiter Financial Services / Prokurist (zu 2)

Mitglied des Risiko Board der Lurgi-Lentjes AG  
Mitglied des Steering Committees des mg Pension Fund.

- Gründung, Aufbau, Führung und Abwicklung der Shared Service-Gesellschaft.
- Group Treasurer und Collection Manager.
- Verantwortung der Teilkonzern-, Auftrags-, Projekt- und Avalfinanzierung.
- Aufbau des „mg Pension Fund“.
- Steuerung der Einzel- und Konzernabschlüsse.
- Einführung und Optimierung von ERP-Systemen.

---

10/1998 - 11/2002 **Babcock Borsig-Konzern, Oberhausen**

davon

05/2002 - 11/2002 **Babcock Borsig España, S.A., Bilbao/Spanien (entsendet nach Bilbao)**  
Anlagen- und Maschinenbau für die Energie- und Umweltindustrie  
Umsatz: EUR 250 Mio., Mitarbeiter: 650

#### Senior Executive Manager Finance & Treasury

#### Mitglied der Geschäftsleitung

- Kaufmännische und finanztechnische Führung bei und nach der Privatisierung der Gesellschaft von der staatlichen, spanischen Treuhand.
- Due Diligence-Prozesse und Post Merger-Aktivitäten.
- Restrukturierung des Finanzwesens.

05/2000 - 04/2002 **Babcock Borsig AG, Oberhausen**  
Holding-Gesellschaft des Energietechnik- und Schiffbaukonzerns mit mehr als 150 Tochtergesellschaften. Umsatz: EUR 5 Mrd., Mitarbeiter: ca. 26.000

Konzernleiter Projekt- und Auftragsfinanzierung/Asset und Risk Management

- Auftrags- und Projektfinanzierung aller Konzerngesellschaften.
- Leiter des Konzern Risk Board für Projekte vor Auftragseingang und Claims Management.
- Führung der Auftrags- und Projektfinanzierung der Kraftwerksbau- und der Schiffbaugruppe HDW Howaldtswerke-Deutsche Werft AG, Kiel.
- Federführende Leitung der Beziehungen und Verhandlungen zu Banken, Kreditversicherern, ECAs, nationale und supranationale Behörden.
- Kaufmännische Begleitung des IPO der Nordex Windkraftanlagen GmbH.

10/1999 - 05/2000

**Borsig Energy GmbH, Oberhausen, Babcock Borsig-Konzern**

Obergesellschaft für dezentrale und regenerative Energietechnik.  
Umsatz: EUR 450 Mio., Mitarbeiter: ca. 800

Leiter Finanzen & Rechnungswesen / Prokurist

- Neugründung und Aufbau der Finanzabteilung.
- Weltweite Umsetzung regenerativer Energieprojekte.

02/2000 - 12/2001

**Qingdao Huawei Wind Park Co. Ltd., Qingdao/China**

Joint Venture eines deutsch-chinesischen 20 MW Windparks.  
Investitionsvolumen: USD 18 Mio., Mitarbeiter: 7

Chairman of the Board

- Federführende Projektentwicklung, -verhandlung, -finanzierung und Implementierung des ersten deutsch-chinesischen Windparks.

10/1998 - 09/1999

**Balcke-Dürr AG, Ratingen, Babcock Borsig-Konzern**

Obergesellschaft für Anlagen-, Maschinenbau und Facility Management.

Leiter Auftragsfinanzierung

- Realisierung komplexer Auftrags- und Projektfinanzierungen.
- Dadurch erwiesener Vorteil gegenüber Wettbewerbern.

---

07/1996 - 09/1998

**Reinhard Wille Consulting, Köln**

Unternehmensberatung und Interim Management.  
Leistungen siehe Seite 3 bis 7.

---

01/1994 - 06/1996

**BB Aval Gesellschaft für Außenhandelsfinanzierungen mbH, Köln/München, Gruppe Berliner Bank**

Außenhandelsfinanzierungsgesellschaft der Berliner Bank-Gruppe  
Umsatz: EUR 400 Mio., Mitarbeiter: 40

Leiter Strukturierte Finanzierungen & Forfaiting (Forderungshandel)

- Strukturierung von komplexen Export-, Import- und Handelsfinanzierungen für europäische Unternehmen.
- Gewinn- und Verlustverantwortung.

**12/1992 - 11/1993**    **TNT Contract Logistik GmbH**, Troisdorf, TNT Group, Sydney  
Logistik-Outsourcing, Umsatz: EUR 180 Mio., Mitarbeiter: 80

Kaufmännischer Leiter Planungs- und Implementierungs-Controlling,  
Projektentwicklung und Auftrags- sowie Projekt-Finanzierungen  
Mitglied der Geschäftsleitung

- Kaufmännische Planung und Implementierung logistischer Outsourcing-Projekte europaweit (Henkel, SEAT/VW-Gruppe, Nestlé, General Motors).

---

**07/1987 – 11/1992**    **Jagenberg AG**, Düsseldorf, Rheinmetall-Konzern  
Maschinenbau für die Papier- und Lebensmittelindustrie  
Umsatz: EUR 650 Mio., Mitarbeiter: 1.200

10/1990 - 11/1992    **Leiter Finanzen**  
07/1987 - 09/1990    **Leiter Auftrags- und Projektfinanzierung**

- Gesamtverantwortung der Finanzen für die Gruppe.
  - Group Treasurer.
- 

**11/1985 - 06/1987**    **Valgos Conseil GmbH**, Düsseldorf, Tochtergesellschaft der Banque de Gestion Privée/S.I.B., Paris  
Exportfinanzierungsgesellschaft; Provisionsumsatz: EUR 20 Mio.,  
Mitarbeiter: 15

stellvertretender Geschäftsführer / Producing Broker für Lloyd's of London

- Versicherung politischer Risiken am privaten, internationalen Versicherungsmarkt.

**Banque de Gestion Privée/S.I.B.**, Paris / Düsseldorf, Groupe Bruxelles Lambert

Repräsentant für Deutschland und Österreich (in Personalunion)

- Bankgeschäfte und Correspondent Banking für das Mutterhaus in Paris.
- 

## Ausbildung

**1962 - 1974**    Deutsch-Peruanische Schule „Alexander von Humboldt“ in Lima, Perú  
**1975 - 1976**    Europäische Schule in Mol, Belgien  
**1976 - 1978**    Deutsche Schule Brüssel, Belgien (Abitur)  
**1979 - 1985**    Universität zu Köln, Wirtschafts- und Sozialwissenschaftliche Fakultät,  
Studiengang Betriebswirtschaft.

**Studienabschluss:**    Diplom-Kaufmann (MBA).

**Weiterbildung (u.a.)**    Essentials of Leadership, London Business School, London, UK

Business Continuity Awareness, Fujitsu Academy  
Software License Compliance, Fujitsu Academy  
Occupational Health & Safety, Fujitsu Academy  
Data Protection, Fujitsu Academy

**Vorträge (u.a.)**

„Entwicklung eines BOT-Finanzierungsmodells für Windpark-Projekte in der Türkei“, zum Seminar „Build-Own-Operate Options for the Turkish Energy Sector“ der Europäischen Kommission, Generaldirektorat für Energie, DG XVII beim Türkischen Energieministerium in Ankara.

**Lehrtätigkeit**

Dozent an der “Babcock-Projektmanagement-Akademie“ und der „mg-academy“ zum Thema “Finanzierungen und Zahlungsverkehr“.

Gastdozent/Lehrauftrag an der Universität Siegen, Fachbereich Maschinenbau zum Thema „Finanzierung internationaler Projekte“ in spanischer Sprache.

**Sprachen**

Deutsch (verhandlungssicher/1. Muttersprache)  
Spanisch (verhandlungssicher/2. Muttersprache)  
Englisch (verhandlungssicher)  
Niederländisch (verhandlungssicher)  
Französisch (gute Umgangssprache)

**EDV**

Microsoft Office  
Microsoft Dynamics NAV  
SAP  
abas ERP  
Infor  
LucaNet

**Sonstiges**

Mitglied des DDIM e.V. – Dachverband Deutsches Interim Management

Mitglied im DJW Deutsch-Japanischer Wirtschaftskreis e.V.

Gewinner des EUPG ESG Transparency Award 2024 mit dem Prädikat „Excellence“.

Benannt an 87. Position als „mächtigster Manager in Köln/Bonn/Aachen in 2017“ von der Zeitschrift Regio Manager Köln/Bonn/Aachen.

ehem. Mitglied des Arbeitskreises Außenhandel an der Industrie- und Handelskammer zu Essen.

**Einsatzbereitschaft** weltweit (nach Absprache).

Köln, im September 2026