

Dr.-Ing. Suat Akyol

Führung · Business Development · Transformation · Künstliche Intelligenz

Beethovenstraße 42, 41061 Mönchengladbach · suat@akyol.de · 0177 1973893

www.akyol.de · LinkedIn: dr-ing-suat-akyol



PROFIL

Promovierter KI-Ingenieur (Dr.-Ing., RWTH Aachen, mit Auszeichnung) mit über 18 Jahren internationaler Führungs- und P&L-Verantwortung bei 3M - eine seltene Doppelqualifikation: KI-Forschung, bevor sie Industriestandard wurde (BMW-Gestensteuerung, heute Serie), und operative Markterfolge von über 200 % Produktumsatzwachstum bis zum Turnaround global kritischer Kundenbeziehungen. Führung von Teams bis 80 Mitarbeitende in Europa, USA, Indien und China. Seit 2024 selbständig mit Projekten in angewandter Computer Vision/KI (Fachpublikation 2024), Marktstrategie und KI-gestützter Prozess- und Organisationsmodernisierung im Mittelstand. Der rote Faden: gefragt, wenn etwas Wichtiges nicht funktioniert und eine Organisation wieder handlungsfähig werden muss.

„Technisch glaubwürdig gegenüber Ingenieuren, geschäftlich überzeugend gegenüber Entscheidern.“

KERNKOMPETENZEN

Business Development · Vertriebsführung · Commercial Excellence · P&L-Verantwortung · Key Account Management · Pricing · Change Management · Transformation · Innovationsmanagement / NPI · Prozessoptimierung

Künstliche Intelligenz · Computer Vision · Digitalisierung · Datenbasierte Steuerung · Internationales Management · Matrixorganisation · Teamführung bis 80 MA

BERUFSERFAHRUNG

Interim Executive | Transformation mit KI, selbständig (Akyol Consult)

01/2024 – heute

- Beratungsprojekte in angewandter Computer Vision/KI für maritime Sicherheitsanwendungen (u. a. Mann-über-Bord-Detektion); Co-Autor einer peer-reviewten Fachpublikation (2024)
- Markt- und Strategieanalyse für einen Energieversorger (Wärmemarkt/GEG): Marktstudien-Synthese, Kundensegmentierung, Persona-Validierung
- KI-gestützte Prozess- und Entscheidungsprojekte im Mittelstand: Rapid Prototyping mit LLM-Agenten, dokumentierte Fallstudie Vertriebs-Angebotsanalyse (2026); Fachvorträge (DDIM)
- Wissenschaftliches Mentoring eines Doktoranden bis zur Publikation; tägliche Praxis mit KI-Agentensystemen

Elternzeit / Weiterbildung Künstliche Intelligenz und Digitalisierung

03/2022 – 12/2023

Commercialization Leader, 3M Safety & Industrial EMEA

05/2018 – 02/2022

- Europaweite Leitung des Innovationsmanagements der größten 3M-Sparte (Multi-Milliarden-Umsatz, 1.000+ Vertriebsmitarbeitende)
- Stagnierende Neuproduktumsätze um +6 % gesteigert: Steuerung aller Wachstumsprogramme der Divisionen und Regionen
- Neuaufstellung des Neuprodukteinführungs-Prozesses (NPI): agile Methoden, datengetriebenes Risikomanagement
- Konzernweite CRM-Nutzungsregeln und -Analysen als Governance der Kommerzialisierung etabliert

„Few individuals are able to combine both strategic and tactical level thinking - and Suat is one of them.“ - 3M Executive

Business Manager, 3M Health Information Systems DACH

10/2016 – 04/2018

- P&L-Leitung einer Healthcare-Softwaresparte: 80 Mitarbeitende in Vertrieb, Marketing, Entwicklung, Service
- Sonderwachstumsprogramme mit Key Accounts gewonnen und umgesetzt, u. a. Großprojekt mit den Helios Kliniken, Deutschlands größtem privaten Klinikbetreiber (Qualitätsindikatoren)
- Einführung agiler Methoden (Scrum) und Erweiterung der Produktstrategie um KI-basierte Lösungen

SAP Leader – Business Transformation, 3M BTO

11/2014 – 09/2016

- Wachstumsorientierte Harmonisierung der Preis- und Rabattstrukturen in der SAP-Neueinführung

- Vorbereitung und Koordination des Cutovers vom Alt- zum Neusystem für die 3M Deutschland GmbH

(Global) Business Development Manager, 3M Renewable Energy Division

11/2009 – 10/2014

- Global kritische Kundenbeziehung zu LM Windpower, dem weltgrößten Rotorblatthersteller, vom Krisenfall zum bevorzugten Lieferanten gedreht; Marktwachstumspartität von 15 % auf über 30 % gesteigert
- Strategische Markteinführung innovativer Spiegelfolien für Solarthermie-Kraftwerke (Desertec), in Kooperation mit Siemens und DLR
- Indirekte Führung von 30 Mitarbeitenden in Vertrieb und Entwicklung (Europa, USA, Indien, China)

„The relationship went from catastrophe before you took over to brilliant now.“ - Global Sourcing Manager, LM Windpower

Lean Six Sigma Black Belt, 3M Deutschland, Neuss

09/2007 – 10/2009

- Optimierung von Innovations- und Geschäftsprozessen (Automotive EMEA, Arbeitsschutz DE)
- Einführung softwaregestützter Vertriebsgebietsplanung (GfK District) nach Umsatz, Potenzial und Fläche

Application Engineer / Technischer Vertrieb, 3M Deutschland, Neuss

08/2003 – 08/2007

- Neuprodukt „Driver Feedback Sign“: strategische Portfolio-Blockade durch marktgerechte Alternative aufgelöst - über 200 % Umsatzwachstum in zwölf Monaten; Ansatz global repliziert
- Anwendungstechnik und technischer Vertrieb für Intelligente Transportsysteme; Teamleitung Vertrieb/Entwicklung

Projektmanager, Hella KGaA Hueck & Co., Lippstadt

04/2003 – 07/2003

- Projektleitung Lane Departure Warning System (Spurhalteassistent)

Wissenschaftlicher Mitarbeiter, RWTH Aachen (Lehrstuhl für Technische Informatik)

05/1998 – 03/2003

- Dissertation zur Gebärdenspracherkennung: 97,6 % Erkennungsrate über 152 Gebärden - seinerzeit weltweit bestes Ergebnis dieser Klasse; Promotion mit Auszeichnung
- Industrieprojekte geleitet, u. a. BMW-Gestensteuerung (ab 2015 Serienfeature); eigene Lehre in Mensch-Maschine-Systemen

AUSBILDUNG

Dr.-Ing., RWTH Aachen - Promotion im Bereich KI/Bildverarbeitung, mit Auszeichnung

2003

Dipl.-Ing. Elektrotechnik, RWTH Aachen

1998

SPRACHEN, METHODEN & TOOLS

Sprachen: Deutsch (Muttersprache) · Englisch (verhandlungssicher) · Türkisch (verhandlungssicher)

Methoden: Lean Six Sigma (Black Belt) · Agile/Scrum · EKS-Engpassanalyse · Tools: SAP · Salesforce CRM · Power BI · MS Office 365 · LLM- und KI-Agentensysteme · Web/CMS

AUSZEICHNUNGEN & MITGLIEDSCHAFTEN

- Borchers-Plakette der RWTH Aachen; nominiert für den GI-Dissertationspreis
- Extern gemessenes Marketing-Wissen (SHL): 100. Perzentil in Market Analysis und Brand Management
- 16 wissenschaftliche Publikationen (KI, Computer Vision, Mensch-Maschine-Interaktion), zuletzt Journal of Marine Science and Engineering 2024
- Mitglied DDIM, Fachgruppe Digitalisierung & KI · Leadership Development Program (3M, Austin) · Key Account Leadership (WHU)

„Herr Dr. Akyol war in jeder Hinsicht der ideale Mitarbeiter und erfüllte unsere hohen Anforderungen stets in allerbesten Weise.“ - 3M-Arbeitszeugnis, 2022