

Mehr Effizienz in Einkauf und Materialwirtschaft

Kosten senken – Wettbewerbsfähigkeit stärken

Kosten senken mit Strategie. Effizienz dauerhaft steigern. Wettbewerbsfähigkeit stärken. Menschen und Organisationen auf aktuelle und zukünftige Herausforderungen vorbereiten. So verstehe ich meine Tätigkeit als Interim Manager im internationalen Einkauf und der Materialwirtschaft. Ob als Krisenmanager, in der befristeten Leitung von Einkaufsorganisationen oder als Gestalter von internationalen Einkaufsstrategien und Transformationen: Ich liefere messbare Ergebnisse, die weit über das Mandat hinauswirken.

Einkauf in KMU und Konzernen

Einkaufsziele erreichen, Lieferkettenprobleme lösen, Materialwirtschaft optimieren, Transformation vorantreiben: Das ist mein tägliches Geschäft. Seit 2013 habe ich mehr als ein halbes Dutzend international agierende Unternehmen – von Konzern bis KMU, von Automotive über Maschinenbau bis Schwerindustrie – als Interim Manager erfolgreich aus Krisen begleitet oder die Wertschöpfung signifikant verbessert.

Strategischer Einkauf International

Wenn am Ende von Einkaufsprozessen nur noch die Option bleibt, Lieferanten im Preis zu drücken, ist schon von Anfang an fast alles falsch gelaufen. Ich unterstütze Unternehmen dabei, den internationalen Einkauf strategisch aufzustellen und zu entwickeln. Damit schaffe ich die Voraussetzungen, langfristig erfolgreich zu sein – und das Ergebnis nachhaltig zu verbessern.

Erfolgreich werden in China & Asien

Ich biete Ihnen nahezu 20 Jahre Erfahrung als Finance-, Supply Chain- und Procurement-Manager von global tätigen Industrie-Unternehmen in China und Asien. Bis heute pflege ich ein großes Netzwerk in der Region, das ich gerne in den Dienst von Unternehmen mit Asien-Ambitionen stelle.



Mein Ziel: messbare Ergebnisse

Branchen

- Automotive
- Maschinen & Anlagen
- Metall & Elektronik
- Private Equity

Unternehmen

- Schenck-Rotec
- Homag Division
- Ivostud
- Vacuumschmelze
- Albonair, Danfoss A/S
- Danfoss China
- SIG Combibloc
- Schaeffler Asia

Qualifikationen

Diplom-Kaufmann, MBA-Kurse (IMD, INSEAD und Michigan University)

Auslandseinsätze

China, Dänemark, England

Fremdsprachen

Englisch, Dänisch, Chinesisch

+49 152 5598 1371

nis-peter@iwersen-interim.com

www.iwersen-interim.com

LinkedIn

Xing

Was Sie sonst über mich wissen sollten

Meine persönliche Motivation ist erstens davon geprägt, meine Auftraggeber schnell und effektiv zu unterstützen – und die Ergebnisse signifikant zu verbessern. Zweitens setze ich alles daran, die Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig zu stärken, beispielsweise, indem ich Transformation, Innovation und strategische Partnerschaften fördere. Drittens begleite ich die Mitarbeitenden durch motivierende und wertschätzende Führung in ihrer persönlichen Entwicklung – und sichere so die Nachhaltigkeit der erzielten Optimierungen.

Zu meiner Person: Ich bin gebürtiger Däne – und lebe inzwischen mehr als 10 Jahre in NRW. Mein Leben ist besonders geprägt durch internationale Projekte in China, Dänemark, Deutschland, Indien, UK und den USA. Nach 17 Jahren in Peking und Shanghai (1996 bis 2013) bin ich als sehr guter Kenner der chinesischen und asiatischen Businesskulturen sehr gut in der Lage, meinen Auftraggebern dort den Weg zum Erfolg zu ebnen.

Worüber wir sprechen sollten

Sie möchten mit Strategie Kosten senken? Die Effizienz in Einkauf und Materialwirtschaft dauerhaft steigern? Transformationen vorantreiben? Erfolgreicher werden in China oder Asien? Dann schreiben Sie an nis-peter@iwersen-interim.com oder rufen Sie einfach an und ich melde mich umgehend bei Ihnen.

Interim- und Consulting-Projekte

Januar 2023 bis März 2024

Materialwirtschaft Direktor Global // Schenck-Rotec

Neuausrichtung des Einkaufs im Maschinenbau (Deutschland/Dänemark) | Umsatz: 175 Mio. Euro, 1090 MA | Sales & Operation Planung (S&OP) | Ergebnis- & Effizienzsteigerung | Projekteinkauf etabliert | Lieferprobleme abgestellt | Mandatsdauer: 14 Monate

November 2021 bis Dezember 2022

Taskforce-Leiter Einkauf // Homag-Division

Maschinenbau (Deutschland) | Umsatz: 1,4 Milliarden Euro, 7.000 MA | Analyse und Optimierung kritischer Lieferketten | Strategie für Materialwirtschaft | Lieferanten-Workshops | Mandatsdauer: 13 Monate

August 2017 bis April 2021

Globaler Einkaufsdirektor (DE, CN, IN) // Albonair GmbH

Tier1-Automotive-Zulieferer (Deutschland) | Umsatz: 60 Mio. Euro, 450 MA | Aufbau des Einkaufs in China und Indien | Optimierung von Zentral- und Projekteinkauf | Senkung Gesamtkosten und Steigerung Cashflow

Interim- und Consulting-Projekte

April 2016 bis März 2017

Senior Procurement Consultant/Team Leader

Vacuumschmelze GmbH & Co. KG

Industrie und Automotive | Umsatz: 413 Mio. Euro, 4.300 Mitarbeiter | Neuausrichtung des Procurements nach Übernahme durch PE-Investor | Einkauf in Deutschland, Slowakei, China und Malaysia | Einsparungen und Cashflow-Ziele erfolgreich erreicht

Januar 2014 bis März 2016

Aufbau des eigenen Unternehmens // Freelance-Mandate

Festanstellungen

2008 bis 2013

SVP Asia Procurement // Schaeffler Group Asia (Shanghai)

Einkaufsvolumen: 1,2 Milliarden Euro, verantwortlich für 200 MA in China Indien, Japan, Korea, Vietnam und Thailand

2004 bis 2008

Head of Procurement // Danfoss Group China (Peking)

3 Einkaufsbüros aufgebaut, Einkaufsvolumen innerhalb von vier Jahren um 1.000 Prozent gesteigert, qualifizierte neue Lieferanten eingeführt und Einsparungen über dem Ziel erreicht.

2002 bis 2003

CFO und Vize-CEO China // SIG Combibloc (Shanghai)

Aufbau einer Verpackungs-Produktion und mehrerer Vertriebsbüros in China, Geschäftsprozesse und Tools (SAP)

2001 bis 2002

Global Procurement Director // Danfoss, Refrigeration Control, HQ DNK)

1996 bis 2001

VP Administration (CFO, HR, Logistics, IT) // Danfoss China (Beijing)

1991 bis 1996

CFO / BU Controller

Danfoss Hydraulic Division, Dänemark (5 Werke in Dänemark & USA)

1985 bis 1989

Projektmanager // Dean & Wood UK (Danfoss Tochterg. in England)

1980 bis 1984

Controller // Danfoss Compressor GmbH in Deutschland & Dänemark