

# Friedhelm Best

Interim Manager



## Über mich

Ich begann meine Karriere in familiengeführten Mittelstandsunternehmen und übernahm Aufgaben in Zentralen und Tochtergesellschaften. Trotz bewunderter Innovationskraft stieß ich auf interne Politik und strategische Missstände gegenüber lokalen Marktbedürfnissen. Diese Erfahrungen stärkten meine Fähigkeit, kulturelle und operative Brücken zu schlagen.

In Europa und Asien-Pazifik förderte ich Wachstum, stärkte Teams, erschloss neue Märkte und leitete digitale Transformationen. Ich lernte, regionale Vertriebsorganisationen mit Konzernzielen zu verbinden und Hürden zu überwinden.

Heute unterstütze ich Unternehmen beim Wachstum in Asien und Europa. Mein Fokus liegt auf Interim Management – mit Lösungen für operative Vertriebs-Exzellenz und strategische Klarheit.

## Berufserfahrungen

### Partner

Asia-Connect Executive Partners Pte Ltd, Singapur

Sep 2025 -

Aktuell

Ich unterstützt Unternehmen in Asien mit temporären Führungskräfte auf Executive-Ebene, operative Projektumsetzung und grenzüberschreitender Transformation.

### Gründer & Interim Manager

BEST-inter APAC Pte Ltd, Singapur

Dez 2024 -

Aktuell

BEST-inter unterstützt das Wachstum deutscher Mittelstandsunternehmen in Asien-Pazifik, durch vertrauensvolles Interim Management, operative Exzellenz und kulturelles Verständnis.

### Vice President Region Asia Pacific

HIMA Asia Pacific Pte Ltd, Singapur

Aug 2016 -

Nov 2024

Die HIMA-Gruppe ist der weltweit führende Anbieter von sicherheitsgerichteten Automatisierungslösungen für die Prozess- und Bahnindustrie und bietet ebenso Engineering und Service an. Das Familienunternehmen beschäftigt rund 950 Mitarbeiter und verzeichnete einen Umsatz von 186 Mio. EUR.

Geschäftsführer von drei Tochtergesellschaften und zwei Niederlassungen in Asien-Pazifik. Entwicklung und Umsetzung regionaler Vertriebsstrategien, Optimierung von Prozessen und Aufbau einer KPI-gesteuerten Organisation. Verantwortung für über 80 Mitarbeitende und einen Umsatz von über 20 Mio. EUR.

Wesentliche Erfolge:

- Einführung Key Account Management und Steigerung des Key Account Geschäftes um 35%
- Reorganisation des Angebotwesens hin zu einem Sales Operations, Steigerung der Angebotsvolumen von 25 mio EUR auf 65 mio EUR
- Aufbau des Marketings in APAC mit digitaler Lead-Generierungslösungen und einem Customer Solutions Center in Singapur.

## Kontakt

+65 9335 7198

friedhelm.best@best-inter.biz

Esenser Straße 259  
26607 Aurich

160 Robinson Road  
#14-04 SBF Center  
Singapore 068914

www.best-inter.biz

www.linkedin.com/in/friedhelmbest

## Fähigkeiten

- Vertriebsleitung
- Internationaler B2B Vertrieb
- Business Development & Strategie
- Change Management
- Restrukturierung/Transformation

## Ehrenämter

- May 2018 – Aktuell

### **Singaporean-German Chamber of Industry and Commerce AHK Singapur**

Vorsitzender des Komitee für  
Mittelstand und regionale Märkte

- Mar 2020 – Mar 2024

### **Singaporean-German Chamber of Industry and Commerce AHK Singapur**

Vize Präsident & Vorstandsmitglied

- Okt 2018 – Nov 2024

### **IChemE Safety Center, Australien**

Firmenrepräsentant

## Publikation

- Dezember 2025

### **The Rise of BRICS in Artificial Intelligence - How AI will Change the World!**

Buch - Co-Autor | [Amazon](#)



## Berufserfahrung

### **Sales Director Europe & Africa**

HIMA Paul Hildebrandt GmbH, Brühl

Okt 2011-  
Jul 2016

Geschäftsführer von vier Tochtergesellschaften mit über 70 Mitarbeitenden. Entwicklung von Strategien, Geschäftspläne und Maßnahmen zur Zielübererfüllung.

Wesentliche Erfolge:

- Verdopplung des Geschäfts innerhalb von fünf Jahren
- Sicherung eines bedeutenden Öl- und Gasprojekts mit einer Projektphase von neun Jahren mit 20 Millionen Euro

### **Director Global Key Account Manager Industry**

Eaton Industries GmbH, Bonn  
(ehemals Moeller GmbH)

Jul 2002 -  
Sep 2011

Moeller war ein Komplettanbieter für industrielle elektrische und elektronische Steuerungen und Systeme. Zum Zeitpunkt der Übernahme durch die Eaton Corporation erzielte Moeller einen Umsatz von 1,3 Milliarden Euro mit über 12.000 Beschäftigte. Eaton ist ein diversifiziertes Energiemanagement Unternehmen mit einem Umsatz von 15,4 Milliarden US-Dollar (2008) und rund 75.000 Mitarbeitenden.

Verantwortlich für das globale Key Account Management und die Geschäftsentwicklung in ausgewählten Industrien sowie die Entwicklung von Wachstumsplänen und Unterstützung der Zielmärkte in Zusammenarbeit mit den lokalen Organisationen.

Wesentliche Erfolge:

- Integration des bestehenden Key Account Managements in den neuen Geschäftsbereich Eaton Electrical Sector EMEA
- Erfolgreiche Umsetzung eines OEM-Programms als Projektleiter in sechs europäischen Ländern
- Gewinn von zwei Infrastruktur Großprojekten im Volkswagen-Konzern mit neuen Automatisierungslösungen für die Automobilproduktion

### **Key Account Manager Automotive Production**

HARTING Deutschland GmbH & Co. KG, Minden

Okt 1996 -  
Jun 2002

HARTING ist ein weltweit führender Anbieter industrieller Verbindungstechnik, die zur Übertragung von „Daten, Signalen und Energie“ in zahlreichen Industriesektoren eingesetzt wird.

## Ausbildung

---

### Diplom Wirtschaftsingenieur (FH)

Sep 1993 –  
Jul 1995

Fachhochschule Ostfriesland Emden  
Diplomarbeit an der De Montfort University Leicester, UK

### Diplom Ingenieur (FH) Feinwerktechnik

Sep 1989 –  
Jan 1993

Fachhochschule Wilhelmshaven  
Diplomarbeit am Bremer Institut für Angewandte Strahltechnik (BIAS),  
Bremen

## Weiterbildung

---

- Microsoft – Secure AI Bootcamp – Building a Frontier Firm Okt 2025
- Vanderbilt University – Microsoft 365 Copilot for Leaders Okt 2025
- Fractal – Generative AI for Business – A Leaders' Handbook Mai 2025
- IMBK – HIMA Leadership Fundamental Training (4 Module) 2023/2024
- TÜV Rheinland – Functional Safety Engineer – Safety Instrumented Systems (ID 7149/13) Aug 2023
- FranklinCovey – Unconscious Bias Jan 2023
- FranklinCovey – Change Management: How to turn Uncertainty into Opportunity Apr 2022
- FranklinCovey – Speed of Trust Aug 2022
- INSEAD Singapore – Leading Business Transformation in Asia Jun 2019
- FranklinCovey – 4 Disciplines of Execution Jan 2017



**DDIM.**  
Dachgesellschaft Deutsches  
Interim Management e.V.