

Produktportfolios fokussieren, Komplexität senken,
Ergebnis steigern - B2B-Produktstrategie für
Transformation und Restrukturierung.

Mehrjährige Verantwortung für Produktportfolios in
Rechenzentrumsinfrastruktur, Netzwerktechnik und
IoT - im Direkt- und OEM-Geschäft.

Ich identifiziere unrentable Varianten, verschlanke
Portfolios gezielt und konzentriere Ressourcen auf die
Produkte, die Wachstum und Ergebnis wirklich treiben.

Tiefes technisches Verständnis kombiniert mit klarem
Blick auf Markt, Nutzerkontexte und wirtschaftliche
Tragfähigkeit - technologiebegeistert, aber nicht
technologiegetrieben.

KI-gestützte Analyse zur schnelleren Priorisierung von
Portfolioentscheidungen, Markt- und
Kundenanforderungen.

*Jetzt Erstgespräch
kostenlos buchen !*



Kontakt

Ronny Mees
B2B Produktstrategie
Kehrwischinger Str, 12
94474 Vilshofen an der Donau



ronny.mees@B2B-Produktstrategie.de



+49 1522 715 6752



Welche Produkte in Ihrem
Portfolio treiben wirklich
Wachstum - und welche kosten
nur Ressourcen in Entwicklung
und Management ?

www.B2B-Produktstrategie.de

Mission: Erfolgreiche Produkte !



Ronny
Mees

■ Zu große, zu komplexe Portfolios bremsen Unternehmen in Transformation und Restrukturierung aus.

Mein Ziel: Portfolio verschlanken, Prioritäten setzen, Ergebnis verbessern.

■ Als Interim-Manager, Berater oder Mentor arbeite ich partnerschaftlich mit Ihnen zusammen – schnell, pragmatisch, ergebnisorientiert.

Wie ich helfe:

01

Portfolio-Fokus setzen: Ich identifiziere unrentable Varianten, reduziere Komplexität und schaffe Entscheidungsgrundlagen für ein schlankes, profitables Portfolio.

02

Transformation begleiten: Ich richte Entwicklung, Vertrieb und Operations auf die strategisch relevanten Produkte aus – inklusive KI-gestützter Portfolioanalyse.

03

Innovationen marktwirksam machen: Mit Jobs-to-be-Done, Outcome-Driven Innovation und Design Thinking – fokussiert auf das, was Kunden wirklich kaufen.

04

Mentoring & Interim Management: Ich übernehme temporär Verantwortung als Interim-Produktmanager oder Portfolio-Verantwortlicher und baue Ihr Team auf.

Warum Ronny Mees ?



Sie haben engagierte Teams und klare Ziele – und trotzdem bleiben Ergebnis und Wachstum hinter den Erwartungen zurück?

Typische Ursache: Das Portfolio ist zu groß, zu komplex, zu wenig auf zahlende Kunden fokussiert. In Transformation und Restrukturierung ist Portfolio-Fokus kein Nice-to-have – er ist überlebenswichtig.

■ Portfolios verschlanken, Margen verbessern, Cashflow sichern.

■ KI-gestützte Analyse: Kundenfeedback, Marktdaten und Variantenstrukturen schneller und datenbasiert auswerten.

■ KI-Kompetenz trifft Erfahrung: Fundierte Portfolioentscheidungen – datenbasiert, schnell, wirksam.

