

Lebenslauf Ümit Günay

Persönliche Daten: geb. am 31.12.1978 in Kandel (Rheinland-Pfalz)
Nationalität: deutsch
Familienstand: seit 2004 verheiratet, 2 Kinder (14 und 20 Jahre alt)
Schulbildung/
Abschluss: Diplom-Wirtschaftsinologe (FH)
Derzeitige Position: Interimsmanager im Projekteinkauf/ Supply Chain Management

Adresse: Johann-Walter-Str. 5, 68623 Lampertheim
Mobil: +49 (0) 1578 3044115
E-Mail: umit@gunay-consulting.com
Homepage: www.gunay-consulting.com



SELBSTÄNDIGKEIT, INTERIMSMANDATE

05/2023-03-2025 **Interimsmandat im Maschinen- und Anlagenbau – Zulieferer für den Flugzeugbau**

Aufgaben

- Projekteinkauf für ein Turnkey-Projekt in der Luft- und Raumfahrt
- Anfragen, Ausschreibungen und Vergaben von Stahlbaugewerken, Baugruppen, Schaltschränken, elektr.- und mechanische Installationsarbeiten und Dienstleistungen
- EK-Volumen ca. 80 Mio EUR
- Verantwortlich im Projekteinkauf/ Supply Chain Management für ein 2. Turnkey-Projekt in der Luft- und Raumfahrt mit FAL in China – gemeinsames Projekt mit Standort China
- Risikoanalyse, Einkaufskoordination mit chinesischem Standort, Anfragen
- Business Language: Englisch

02/2023-12/2023 **Interimsmandat im Maschinen- und Anlagenbau**

Ab Mai 2023

In Teilzeit

Aufgaben

- Taskforcemanagement Antriebstechnik, SPS, elektrische Komponenten
- Strategischer Einkauf

06/2021-heute

**Ümit Günay – Einkaufsberatung und –vermittlung
im Nebenerwerb, ab Februar 2023 im Haupterwerb**

Lampertheim (Hessen)

Deutschland

www.gunay-consulting.com

Inhaber des Einzelunternehmens

Leistungen

- Vermittlung von Lieferanten
- Beratung und Unterstützung im strategischen- und Projekteinkauf, der Materialwirtschaft und im SCM
- Interimsmanagement

BERUFSERFAHRUNG

01/2017-01/2023

Strategischer Einkäufer und stellvertretender Einkaufsleiter, Reifenhäuser Blown Film GmbH & Co. KG,

Worms (Rheinland-Pfalz), Zentrale in Troisdorf-Bergheim (Nordrhein-Westfalen)

Deutschland

Entwicklung und Herstellung von Blasfolienanlagen

120 Mio. EUR Umsatz/ 300 Mitarbeiter in 2022 BU Reifenhäuser Blown Film,

750 Mio. EUR Umsatz/ 1750 Mitarbeiter in 2021

www.reifenhauser.com

Berichtslinie: Einkaufsleitung

Aufgaben

- Fachliche Verantwortung für den Bereich Elektrotechnik (Temperier- und Kühlgeräte, Heizmanschetten, Schaltschrankkomponenten, Kabel, Profilmessungen usw.)
- 2 Jahre zusätzliche Verantwortung für mechanischen Warengruppen
- Lieferantenmanagement
- Warengruppenmanagement
- Steuerung von Abkündigungsprozessen
- Gruppenweite Ausschreibung
- Claim Management
- Teilnahme am Reifenhäuser Corporate Procurement Network und dem E-Technik-Forum – technische Standardisierungen und Ausschreibungen in der Matrixorganisation der Gruppe
- Task Force Management

Erfolge

- Leitung und Koordination von diversen Kostensenkungsmaßnahmen (Einteilung der Materialien nach v.a. technischer Komplexität, EK-Volumen und Größe) am Standort Worms (Einsparung von ca. 5% des gesamten EK-Volumens)
- Erfolgreiche Leitung von Ausschreibungen in der Reifenhäuser Gruppe – Gebläse (5% günstigere Preise), Getriebemotoren und Frequenzumrichter (7 % günstigere Preise)
- Günstigere Preise von Systembaugruppen im Projekteinkauf durch erfolgreiche Verhandlungen

06/2011-12/2016

**Leiter Einkauf/Logistik, awetis engineering + manufacturing GmbH,
Laudenbach (Baden-Württemberg)**

Deutschland

**Hersteller von Maschinen und Anlagen, Werkzeug- und Formenbau,
16 Mio. EUR Umsatz/ 102 Mitarbeiter in 2015**

www.awetis.de

Berichtslinie: Kaufmännischer Leiter

Aufgaben

- Fachliche und disziplinarische Mitarbeiterführung der Bereiche Einkauf und Logistik
- Verantwortlich für 8 Mitarbeiter und ein Einkaufsvolumen von 6-7 Millionen EUR
- Koordination, Steuerung und strategische Weiterentwicklung der Lager- und Versandprozesse
- Optimierung der internen Werkslogistik
- Projekteinkauf für den Sondermaschinen-, Werkzeug- und Vorrichtungsbau
- Einkauf von Produktionsmaterial, Spritzgießmaschinen, Robotern, Linear-, Förder- und Kamerasysteme, Werkzeugen, Betriebsstoffen, Normteilen sowie Verpackungen
- Lieferantenmanagement und Lieferantenbewertung
- Vertragsmanagement
- Aufgaben des Betriebsbeauftragten für Abfall nach §60 des Kreislaufwirtschaftsgesetzes

Erfolge

- Kostensenkung von Standardmaschinen: i.e. 15% günstigere Preise für den Schaltschrank der automatisierten Spritzgießmaschinen und über 30% Ersparnis (Insourcing) beim Schwenkwerkzeugträger der TEB-Maschinen
- Fehlervermeidung bei Projekten durch Schnittstellenmanagement
- Einführung von KPI und SCM und einem Lieferantenbewertungssystem
- Fehlerminimierung beim Wareneingangsprozess - Standardprüfung nach Warengruppen
- Risikominimierung durch effizientes Lieferantenmanagement

07/2008-05/2011

**Einkaufsleiter In- und Ausland, ewo - Hermann Holzapfel GmbH und Co. KG,
Stuttgart-Vaihingen**

Deutschland

**Tätig in den Bereichen der Druckluftaufbereitung, Druckluft-Zubehör, Werkstatt-
Luftservice, Autogen und Propan-Schweißtechnik**

18 Mio. Umsatz/ 90 Mitarbeiter in 2011

www.ewo-stuttgart.de

Berichtslinie: Geschäftsführer/Inhaber

Aufgaben

- Führung der Einkaufsabteilung
- Verantwortlich für 5 Mitarbeiter, ein Einkaufsvolumen von 7 Millionen EUR, über 10.000 Artikel und mehrere Läger – Stuttgart (Hauptlager), Hannover und München
- Serien- und Projekteinkauf von Fertigungsteilen (Dreh-, Fräs-, Schmiede-, Zinkdruckgusskomponenten, pneumatischen Komponenten, Handelsware, Verpackungen)
- Implementierung einer Global Sourcing Strategie
- Aufbau und Entwicklung von Lieferanten in Osteuropa und Asien
- Make-or-Buy-Entscheidungen
- Bestandsmanagement

Erfolge

- Erfolgreiche weltweite Koordination und Verhandlungen laufender Bestellungen und Rahmenverträge während der Weltwirtschaftskrise 2008
- Implementierung einer Global-Sourcing-Strategie: Reduzierung der Einstandspreise (zwischen 15 und 60%) von diversen werkzeughängigen und – unabhängigen mechanischen Komponenten aus Messing, Stahl, Aluminium und Kunststoff – Aufbau und Entwicklung von Lieferanten in LCCs wie der V.R. China
- Lagerbestandsreduzierung

10/2007–06-2008 **Procurement Specialist, Alp Engineering Co. Ltd, Istanbul** Türkei
Errichtung von Basisstationen für den Mobilfunk

Aufgaben

- Global Sourcing von Antennen, Kabeln, Steckverbindern usw.
- Serieneinkauf und Projekteinkauf weltweit
- Bearbeitung von Ausschreibungen

Erfolg

- Erfolgreiches Sourcing sowie Abschluß eines Rahmenvertrags mit einem chinesischen Lieferanten für RF-Kabel – 16% günstiger als vom damals bestehenden Lieferanten

12/2006–08/2007 **Market Research Specialist, Nanda Petroleum and Chemical Products Co. Ltd, Istanbul** Türkei
Handel mit Basisölen und Chemikalien

Aufgaben

- Marktforschung
- Global Sourcing von Basisölen und verschiedenen Chemikalien

Erfolg

- Erfolgreiches Sourcing der Chemikalie Phenylacetonitril in der V.R. China CAS# 4468-48-8 – 20% unter dem Inlandspreis

10/2006 Hier habe ich den Entschluss gefasst übergangsweise in die Türkei zu gehen, Arbeitserfahrung zu sammeln, damit nach Deutschland zurück zu kehren und eine feste Anstellung zu bekommen

01/2006-10-2006 Nach meinem Studium habe ich diverse Nebenjobs gemacht – Fließbandarbeit bei der Faurecia in Würth und 1-Euro-Job in der Verbandsgemeinde in Jockgrim (Zentrale)

SCHULBILDUNG

2000-2005 **Fachhochschule Konstanz**
Abschluss: Diplom-Wirtschaftssinologe (FH)
Schwerpunkt: Chinesische Sprache, Interkulturelle Kommunikation, International Economics, Project Management and Finance, Internationalization of Business Functions
Global Cooperation

2002–2003 **Beijing Language and Culture University (BLCU) – Auslandssemester**

1998–1999 Fachoberschule in Landau
1996–1998 Höhere Berufsfachschule in Landau
1995–1996 Wirtschaftsgymnasium in Landau (Abbruch)
1989–1995 Realschule in Herxheim

WEITERBILDUNG UND SEMINARE

09/2015-09/2015 Lieferantenauditor (TÜV) nach ISO 9001, ISO 19011 und ISO/TS 16949 (Seminar-Nr. 02-65)

02/2012–02/2012 Betriebsbeauftragter für Abfall

03/2010–05/2012 Fernhochschule Hamburg (HFH) – Werkstofftechnik (ZFU-Nr. 240208)

10/2011–06/2011 Next Level Purchasing – Supply Management Contract Writing

05/2008–08/2008 Next Level Purchasing – Savings Strategy Development

05/2008–11/2008 Next Level Purchasing – 14 Purchasing Best Practices

SPRACHKENNTNISSE

Deutsch: Muttersprache
Türkisch: Verhandlungssicher

Englisch: Verhandlungssicher
Chinesisch (Mandarin): fließend

IT-KENNTNISSE

MS-Office: gut
SAP MM: gut

HOBBIES

Fitness
Lesen

Lampertheim, den 17.02.2025